

22 - 23 ottobre 2026

Via Ospedaletto, 57
37026 Ospedaletto di Pescantina (Verona)

VENDERE L'ESPERIENZA. LA SFIDA DEI SERVIZI PER I DISTRIBUTORI

Il vero vantaggio competitivo dei distributori di materiali per edilizia è la loro capacità di restare in sintonia con il mercato. E in tempi pieni di insidie esterne, con in più una rapida e sorprendente evoluzione tecnologica, l'esperienza accumulata dai professionisti della vendita è più che mai essenziale. Anche perché il modello di impresa nel frattempo si è allargato, pur senza dimenticare le sue radici e la specializzazione che caratterizza le rivendite. Così, accanto all'allargamento della gamma dei materiali, avanza sempre di più la necessità di proporre servizi. Insomma, si profila una distribuzione sempre più concentrata nel numero di soggetti che operano sul mercato, ma anche più diversificata sul lato dell'offerta. Già, ma quali servizi? Come riorganizzare la rivendita? E quali nuovi scenari si profilano per l'edilizia? Risposte che il XIX Convegno Nazionale YouTrade si propone di presentare ai partecipanti. L'evento organizzato da Virginia Gambino Editore è più che mai un appuntamento che coniuga il business con la formazione necessaria per competere meglio.

Virginia Gambino
EDITORE

giovedì 22 ottobre 2026

- 18,15 REGISTRAZIONE
- 18,45 L'ECONOMIA DELLA CAPACITÀ, VENDERE L'ESPERIENZA
Carlo A. Carnevale Maffé, *strategia aziendale, Università Bocconi e SDA Bocconi School of Management*
- 19,15 TALK CON PRODUTTORI E DISTRIBUTORI
- 20,00 PREMIAZIONE CON LA CONSEGNA DEGLI YOUTRADE AWARDS
- 20,30 CENA DI BUSINESS



Carlo A. Carnevale Maffé

- 9,55 TALK SHOW: VENDERE L'ESPERIENZA
- 10,45 CONGIUNTURA E PREVISIONI 2027, TOP 100 DELLA DISTRIBUZIONE
Federico Della Puppa, *coordinatore Centro Studi YouTrade*



Federico Della Puppa

- 11,25 COFFEE BREAK
- 11,55 INSTANT POLL
Roberto Di Lellis, *giornalista*

- 12,05 RICAMBIO GENERAZIONALE, ISTRUZIONI PER L'USO
Maria Silvia Sacchi, *fondatrice di Family Business Forum*



Maria Silvia Sacchi

- 12,25 QUANDO LA FINANZA AZIENDALE PUÒ AIUTARE A MIGLIORARE I RISULTATI D'IMPRESA
Alberto Bubbio, *senior professor di Pianificazione e controllo di gestione alla Liuc Business School. Responsabile scientifico Youtrade Executive Education*



Alberto Bubbio

venerdì 23 ottobre 2026

- 8,30 REGISTRAZIONE E WELCOME COFFEE
- 9,00 SALUTI E INIZIO LAVORI
Modera Roberto Di Lellis, *giornalista*
- 9,05 DISTRIBUTORI 4.0, L'EVOLUZIONE DELLA SPECIE
Giuliano Noci, *prorettore del Politecnico di Milano*
- 9,30 INTELLIGENZA ARTIFICIALE, ESEMPI DI APPLICAZIONI PRATICHE
Adriana Galgano, *Ottantaventi Formazione*



Roberto Di Lellis



Giuliano Noci



Adriana Galgano

- 12,45 TALK SHOW
- 13,15 LIGHT LUNCH

Main sponsor



Partner



Sponsor

